

Коммерческое предложение

по автоматизации учета
для ООО "Электросети"
Стартовый пакет внедрения

Исполнитель: Компания «Первый Бит»

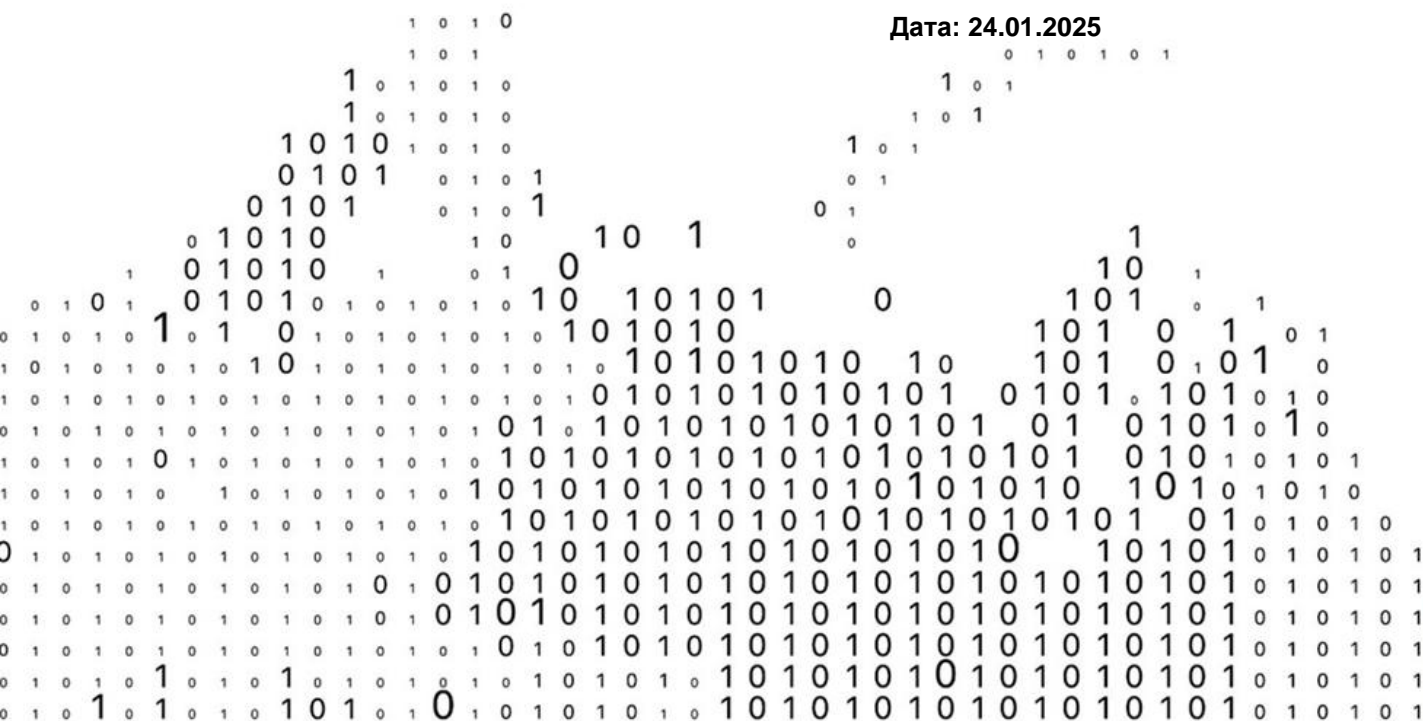
Офис: Томск

Подготовил:

Ведущий эксперт по автоматизации

Петров Артём

Дата: 24.01.2025



Уважаемые коллеги!

Компания "Первый БИТ" выражает Вам свое уважение и предлагает рассмотреть коммерческое предложение на выполнение работ по внедрению системы 1С:Документооборот КОРП

Цель проекта

Цель проекта – автоматизация бизнес-процессов и организация непрерывной, сквозной работы по ним с помощью системы 1С:Документооборот

Состав услуг и трудозатраты

Для достижения сформулированных целей и задач, компания "Первый БИТ" предлагает "Календарно-финансовый план", приведенный в Таблице №1

Таблица 1. Календарно-финансовый план

ФАЗА/ ЭТАП	Результат	Чел- часы	СУММА руб.	Мес. 1	Мес. 2	Мес. 3	Мес. 4
		235					
Обследование	<ul style="list-style-type: none"> • Проведено обследование бизнес-процессов заказчика (не более 6 интервью): <ul style="list-style-type: none"> – Внутренние виды документов (6), – Входящие виды документов (11), – Исходящие виды документов (4), – Наполнение нормативно-справочной информации, – Тематики видов документов, – Хранение/архивация документов. • Проведены интервью с ключевыми пользователями по объектам/справочникам НСИ: <ul style="list-style-type: none"> – Структура предприятия (управленческая), – Контрагенты, – Роли адресации, – Проекты, – Номенклатура дел (дела, тома), – Нумераторы, – Связи между документами, – Права доступа (в том числе Локальные администраторы), – Уведомления, – Доступность по состоянию (с доп. реквизитами). • Подготовлены и отрисованы бизнес-процессы пользователя в графический формат для дальнейшей реализации в 1С:Документооборот 3.0. • Проведены интервью с ключевыми пользователями по вопросам ЭДО. • Подготовлен отчет о предпроектном обследовании. 	110	440 000				
Моделирование	<ul style="list-style-type: none"> • Настроен типовыми средствами прототип системы: <ul style="list-style-type: none"> – Заведены виды документов (входящие, исходящие, внутренние), – Настроены обработки документов согласно блок-схемам бизнес-процессов, 	120	480 000				

	<ul style="list-style-type: none"> – Настроен реквизитный состав карточек документов, – Настроены объекты/справочники НСИ, – Настроено автоматическое заполнение шаблонов файлов (5) (без скриптов) <ul style="list-style-type: none"> • Подготовлено описание функциональных разрывов. • Система настроена и подготовлена к работе. 						
Проектирование	<ul style="list-style-type: none"> • ТЗ на устранение функциональных разрывов. • ТЗ на настройку/доработку ЭДО. 	30	120 000				
Разработка и интеграция	• Разработан и протестирован новый функционал системы, согласно ТЗ.	40	160 000				
	• Проведены доработки и тестирование модуля ЭДО.	60	240 000				
Обучение	<ul style="list-style-type: none"> • Пользователи обучены функционалу системы. • Администраторы нормативно-справочной информации (НСИ) обучены функционалу системы. 	30	120 000				
Опытно-промышленная эксплуатация	• Система запущена в работу в полном объеме, предполагаемом проектом.	20	80 000				
Работы РП и Архитектора	• Организация работы проектной команды со стороны методологии и архитектуры внедряемых/настраиваемых систем.	50	240 000				
ИТОГО БЮДЖЕТ:			1 880 000 руб.				

Расчет стоимости оказания услуг произведен по ставке – **4 000 руб./час, без НДС**

Условия и допущения

1. Исполнитель готовит документацию и проводит обучение на русском языке.
2. При подготовке документации в рамках проекта отсутствует необходимость следования ГОСТам и прочим стандартам. Исполнитель определяет состав и формат представления данных, необходимых для успешного достижения целей проекта.
3. Состав рабочей группы проекта со стороны Заказчика ограничен пятью ключевыми пользователями, при необходимости согласования процессов и уточнения вопросов с дополнительными сторонами, участники рабочей группы произведут соответствующие операции без участия Исполнителя. Общее плановое количество пользователей системы – до 300.
4. Предоплата осуществляется поэтапно в размере 50%.
5. Точная оценка дана на этап «Обследование», последующие этапы могут быть переоценены по итогу обследования как в меньшую сторону, так и в большую.
6. В рамках проекта Исполнитель проводит согласование отчетных документов по каждой функциональной области не более чем с 3-мя сотрудниками Заказчика. В рамках согласования проектных документов предполагается 1 итерация, включающая в себя следующие работы:
 1. Работы со стороны Заказчика (не более 3-х рабочих дней):
 - Изучение первой версии проектной документации;
 - Сбор и регистрация полного и закрытого перечня замечаний к документации;
 2. Работы со стороны Исполнителя (не более 3-х рабочих дней):
 - Отработка замечаний и выпуск второй версии;
 - Финальное согласование.
7. Срок предоставления ответов и формулировки замечаний по предоставляемым Исполнителем документам и вопросам не должен превышать двух рабочих дней (за исключением случаев п.3). Замечания Заказчика должны предоставляться в согласованном с Исполнителем электронном формате и должны относиться к конкретным разделам, абзацам, тексту документа (предпочтительным является внесение изменений в тексте документа MS Word в формате исправлений или примечаний).
8. Оценка произведена из расчета, что в рамках отчетной документации нет задачи описывать полный интерфейс существующей или новой системы.
9. Силами Заказчика выполняется (в случае необходимости):
 1. Подготовка методологических документов (регламентов, положений, учетных политик), разработка состава управленческих классификаторов и соответствия элементов нормативно-справочной информации, а также разработка принципов учета.
 2. Нормализация нормативно-справочной информации (приведение к единому виду).
10. Заказчик предоставит техническую инфраструктуру тестовой и рабочих сред для выполнения проекта, а также удалённый доступ Исполнителю к средам посредством RDP.
11. Предполагается, что лицензии на программные продукты будут приобретены Заказчиком не позднее начала этапа проектирования.
12. Создание документа, описывающего техническую архитектуру информационной системы на уровне регистров и таблиц базы данных, в рамках проекта не требуется.
13. Предложение действительно в течение 3-х месяцев с момента выставления.

Успех проекта зависит от многих факторов, но решающими зачастую становятся продуктивность взаимодействия между командами Заказчика и Исполнителя, общность целей рядового сотрудника и руководства компании, согласованная система приоритетов Заказчика и Исполнителя, готовность выделять время для решения поставленных задач. В связи с этим ожидается, что в данном проекте:

- Исполнитель вправе рассчитывать на поддержку со стороны руководства компании Заказчика в течение всего времени оказания услуг;
- Руководство компании Заказчика распределит загрузку своих специалистов таким образом, чтобы задачи Проекта выполнялись в согласованные сроки;
- При работе специалистов Исполнителя на территории Заказчика будут созданы рабочие условия, достаточные для выполнения поставленных задач в срок и с должным качеством.

Предполагается, что специалисты Заказчика и Исполнителя будут нацелены на результат – успешное выполнение поставленных задач. Будут действовать максимально эффективно, при необходимости идти на компромисс для скорейшего разрешения споров и разногласий, если таковые возникнут.

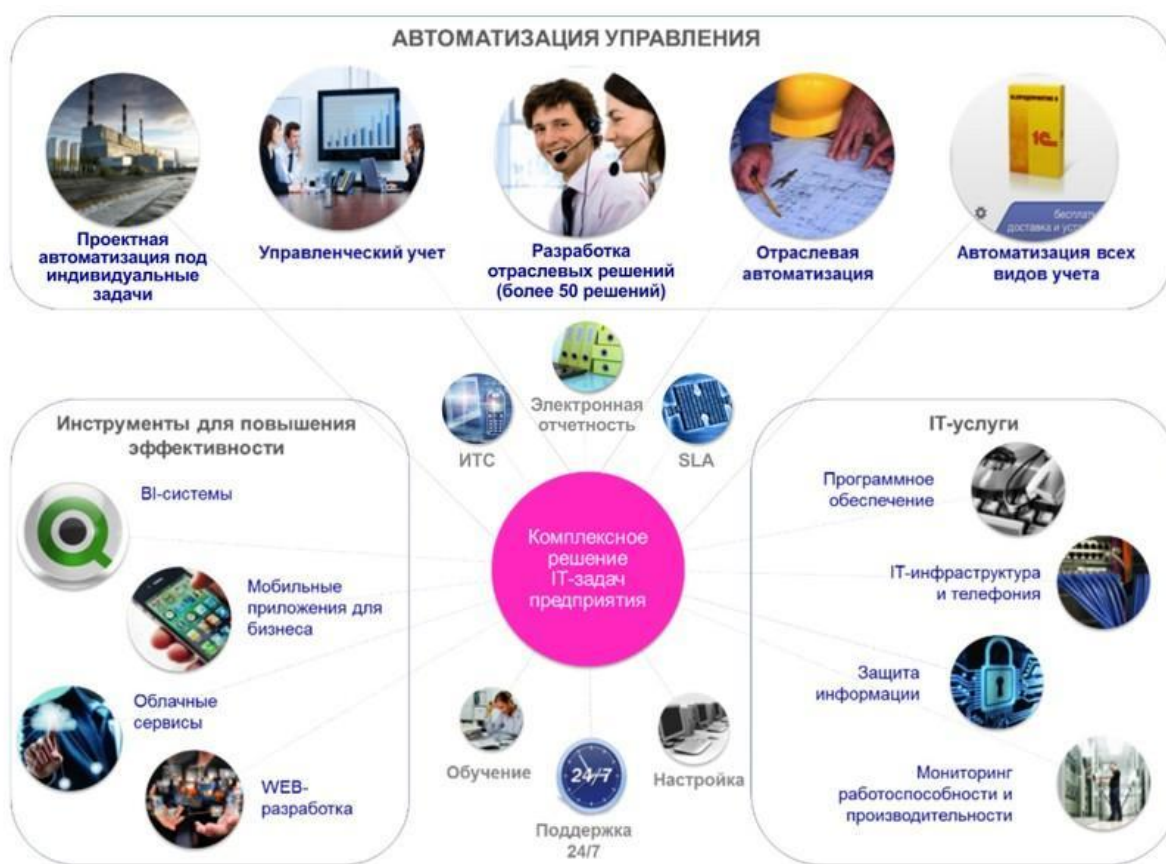
О компании «Первый БИТ»

Компания «Первый БИТ» - разработчик IT-решений для учета и управления.

Международная IT-компания. Крупнейшая региональная сеть среди 1С:Франчайзи. Представлена 90 офисами в 60 городах 5 стран мира: России, Украины, Казахстана, Канады и ОАЭ.

На российском IT-рынке работает с 1997 года. Специалисты компании разработали более 50 собственных решений для различных отраслей бизнеса. Эксперт в области автоматизации управленческого учета, CRM-решений и отраслевой автоматизации (производство, торговля, строительство, логистика, HoReCa, сфера услуг). На счету компании более 220 000 успешных внедрений.

Первый БИТ – динамично развивающаяся компания, предлагающая своим клиентам современные IT-технологии: системы бизнес-анализа, мобильные приложения для бизнеса, веб-разработки, облачные сервисы.



Наши клиенты

Для каждой компании мы готовы предложить особые инструменты для планирования, контроля и анализа финансовых потоков с учётом её отраслевой специфики, организационной структуры и принятых бизнес-процессов.

Среди наших клиентов, как компании входящие в топ-500 России, так и индивидуальные частные предприниматели.

Всех наших Клиентов объединяет лишь одно — стремление повысить эффективность, управляемость и прибыльность бизнеса.





Мы повышаем эффективность Вашего бизнеса с помощью IT-технологий!